

We develop and industrialize advanced and customized solutions for processing of viscous, sticky and crust forming products for the polymer, chemical, fiber, food and environmental industries.

Sie sind ein **Sales Engineer / Verkaufsingenieur** und auf der Suche nach einer neuen Herausforderung in einem dynamischen Umfeld mit hervorragenden persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten? Dann werden Sie Teil der LIST Technology AG. Aufgrund des steigenden Bedarfs suchen wir nach Vereinbarung eine initiative und dynamische Persönlichkeit zur Verstärkung unseres Teams und als Stellvertreter unseres Abteilungsleiters SALES

Vertriebsingenieur (m/w) als Stellvertreter des Verkaufsleiters 100%

Verfahrensingenieur oder Chemieingenieur FH/ETH

Ihre Aufgaben:

- Pflege und Erweiterung der bestehenden Kundenbeziehungen sowie Neukquisitionen zum Ausbau des weltweiten Geschäfts
- Sie identifizieren Projekte und Ausschreibungen, erarbeiten Spezifikationen und Angebote für unsere Kunden und erstellen die entsprechenden Verträge
- Sie begleiten aktiv die verfahrenstechnische Prozess-Entwicklung
- Sie tragen die fachliche Verantwortung bis zum Vertragsabschluss
- Sie unterstützen den Verkaufsleiter in administrativen Belangen und als Stellvertreter
- Weltweite Reisebereitschaft

Ihr Profil:

- Ingenieur in Verfahrenstechnik, Maschinenbau oder Chemieingenieur (FH/ETH/TH)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von Investitionsgütern (Chemie-Anlagenbau)
- Sie sind kundenorientiert mit einem starken Fokus auf Lösungen und Ergebnisse.
- Verantwortungsbewusstsein, Entscheidungsfreude und Durchsetzungsvermögen sowie unternehmerisches Denken bilden die Grundlagen Ihrer Tätigkeiten.
- Engagement, Teamgeist und zielorientiertes, selbstständiges Arbeiten runden Ihr Profil ab.
- Sie verfügen über sichere und überzeugende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten.
- Gute Kenntnisse im Projektmanagement
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung, jede weitere Sprache ist von Vorteil
- Erfahrungen im internationalen Vertragsrecht, Vertragsmanagement und Vertragsverhandlungen werden vorausgesetzt

Wir können Ihnen eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem spannenden, nicht alltäglichen internationalen Umfeld anbieten. Die ausserordentlich interessante Position ist mit einer Reisetätigkeit (<30%) verbunden.

Fühlen Sie sich durch diese Herausforderung angesprochen?

Wir möchten Sie gerne kennenlernen.

Für eine erste telefonische Auskunft steht Ihnen Herr Eberhard Kühlbrey, Managing Director Sales, unter der Nummer +41 61 815 30 00 gerne zur Verfügung. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail an Herrn Franz Bregenzer, CFO (franz.bregenzer@list.ch).